

Business Negotiation

ECTS: 2

Description du contenu de l'enseignement :

La négotiation dans, et entre, des entreprises, compris dans une contexte internationale.

Sjuets: une préparation efficace, le langage des négociations, les difficultés les plus fréquentes, des stratégies, la négotiation interculturelle.

Compétence à acquérir :

Comment préparer et effectuer des négociations entre des entreprises, en anglais, dans une contexte internationale.

Bibliographie, lectures recommandées :

Les matériels nécessaires seront distribués en cours ou mises en ligne.

Document susceptible de mise à jour - 08/12/2025 Université Paris Dauphine - PSL - Place du Maréchal de Lattre de Tassigny - 75775 PARIS Cedex 16