

## Négociation et négociation

ECTS 5

### Description du contenu de l'enseignement :

Le cours vise à donner aux étudiants des connaissances et des compétences en matière de négociation. Il aborde les aspects théoriques et pratiques de la négociation, ainsi que les techniques de persuasion et de médiation. Les étudiants apprendront à identifier les intérêts des parties, à préparer une stratégie de négociation et à négocier efficacement. Le cours est basé sur des cas pratiques et des exercices de rôle.

### Compétence à acquérir :

- Identifier les intérêts des parties et les enjeux de la négociation.
- Préparer une stratégie de négociation et négocier efficacement.
- Utiliser des techniques de persuasion et de médiation.
- Analyser les résultats d'une négociation et tirer des enseignements.

### Mode de contrôle des connaissances :

Examen écrit et oral.

### Uviliographie lectures recommandées :

7 pages de lecture recommandées.