

Business Negotiation

**ECTS** : 2

**Volume horaire** : 18

**Description du contenu de l'enseignement :**

La négociation dans, et entre, des entreprises, compris dans une contexte internationale.

Sujets: une préparation efficace, le langage des négociations, les difficultés les plus fréquentes, des stratégies, la négociation interculturelle.

**Compétence à acquérir :**

Comment préparer et effectuer des négociations entre des entreprises, en anglais, dans une contexte internationale.

**Bibliographie, lectures recommandées :**

Les matériels nécessaires seront distribués en cours ou mises en ligne.

**Document susceptible de mise à jour - 02/04/2026**

**Université Paris Dauphine - PSL** - Place du Maréchal de Lattre de Tassigny - 75775 PARIS Cedex 16