

Année universitaire 2026/2027

# Droit du plaidoyer et des affaires publiques - 299 - 2ème année de Master

**Responsable pédagogique** : RENAUD DORANDEU - <https://dauphine.psl.eu/recherche/cvtheque/dorandeu-renaud>

**Crédits ECTS** : 60

## LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

Ce parcours Droit du plaidoyer et des affaires publiques forme des spécialistes disposant de compétences complémentaires dans la compréhension des politiques publiques, la représentation des intérêts et la communication publique. La formation propose de confronter des étudiants à des praticiens et des universitaires spécialistes de l'action publique et des politiques qui s'y rattachent. Ce parcours est professionnalisant et s'appuie en même temps sur des acquis de recherche.

### Les objectifs de la formation :

- Développer une aptitude à saisir les enjeux d'un secteur, à participer à la conception d'une politique publique
- Coordonner les actions de l'Etat dans les services déconcentrés
- Maîtriser les techniques de représentation des intérêts, développer une stratégie de lobbying
- Maîtriser la méthodologie de l'évaluation de projets

## MODALITÉS D'ENSEIGNEMENT

La formation suit le rythme de l'apprentissage, de la manière suivante :

- Mi-septembre à mi-octobre : temps plein à l'université
- Mi-octobre à mi-juin : 3 jours en entreprise, 2 jours à l'université
- Mi-juin à mi-septembre : temps plein en entreprise
- Une semaine universitaire début janvier

Le parcours représente 458 heures d'enseignements, réparties entre septembre et juin. Grâce à des mises en situation pédagogiques variées (cours, études de cas, projets collectifs et individuels, montage d'événements, voyage d'études, etc.), le parcours proposé couvre une gamme assez large de secteurs, avec une attention particulière portée aux collectivités locales. La formation en alternance facilite les synergies entre les organismes qui accueillent les étudiants en apprentissage et les enseignements tournés vers l'action publique. Enfin, un séminaire délocalisé de 3 jours est organisé à Bruxelles, permettant aux étudiants de développer des compétences dans la compréhension des politiques publiques, la représentation des intérêts nationaux et européens et la communication publique.

## ADMISSIONS

- Titulaires d'un diplôme BAC+4 (240 crédits ECTS) ou équivalent à Dauphine, d'une université, d'une grande école de commerce, d'un Institut d'Etudes Politiques ou d'un autre établissement de l'enseignement supérieur dans les domaines suivants : droit, sciences politiques, histoire, relations internationales
- Pour les étudiants issus d'autres disciplines que le droit, un travail personnel sur une thématique juridique sera demandé en amont des entretiens

## POURSUITE D'ÉTUDES

Ce parcours peut notamment être prolongé par une thèse de doctorat, pour des étudiants souhaitant se destiner à la recherche.

## PROGRAMME DE LA FORMATION

- Semestre 3
  - Obligatoire

- [Droit parlementaire](#)
- [Probité publique: dispositifs juridiques](#)
- [Processus décisionnel européen](#)
- [Pratiques de la négociation](#)
- [Atelier communication](#)
- [Atelier Intelligence situationnelle](#)
- [Lobbying: stratégies et enjeux](#)
- [Pratique du plaidoyer](#)
- [Legal aspects of negotiation](#)
- [Séminaires et travaux de groupe](#)
- [Décision politique : acteurs et mécaniques](#)
- Semestre 4
  - Tronc commun - Obligatoire
    - [Political consideration](#)
    - [Droit de l'action collective et du plaidoyer](#)
    - [Gouvernance européenne](#)
    - [Droit de l'environnement](#)
    - [Séminaire collectif à Bruxelles](#)
    - [Gestion de crise](#)
    - [Salon des Affaires Publiques](#)
    - [Alternance](#)
    - [Séminaires et travaux de groupe II](#)
  - Options - Bloc 1
    - [Mutations territoriales](#)
    - [Enjeux économiques des territoires](#)
    - [Lobbying européen : enjeux stratégies et juridiques](#)
    - [Politiques publiques de la santé](#)
  - Options - Bloc 2
    - [Pratiques du mécénat](#)
    - [Droit des campagnes électorales](#)
    - [Think tanks](#)
    - [Numérique-IA, cybersécurité et Data](#)

## DESCRIPTION DE CHAQUE ENSEIGNEMENT

### SEMESTRE 3

---

Obligatoire

## Droit parlementaire

ECTS : 3

Enseignant responsable : JEAN FELIX DE BUJADOUX

Langue du cours : Français

Description du contenu de l'enseignement :

- Droit parlementaire - Maitrise des concepts et procédures

Coefficient : 2

---

## Probité publique: dispositifs juridiques

ECTS : 3

Enseignant responsable : RENAUD DORANDEU (<https://dauphine.psl.eu/recherche/cvtheque/dorandeu-renaud>)

Langue du cours : Français

Description du contenu de l'enseignement :

- Confiance, transparence - Maitrise des textes et de leur application

Compétences à acquérir :

- Maitrise des textes et de leur application

Coefficient : 2

---

## Processus décisionnel européen

ECTS : 2

Enseignant responsable : MICHEL MANGENOT

Langue du cours : Français

Description du contenu de l'enseignement :

Présentation et analyse des étapes et acteurs du processus de décision de l'UE. La gouvernance européenne est envisagée au niveau européen (Bruxelles) mais également au niveau des Etats membres (Paris)

Compétences à acquérir :

Se repérer dans les niveaux et les mécanismes de la gouvernance européenne

Mode de contrôle des connaissances :

Etude de cas sur la stratégie d'influence des Etats membres au sein de l'UE avec présentation orale par groupes lors d'une séance collective de restitution

Coefficient : 1

Bibliographie, lectures recommandées :

DOUTRIAUX (Yves), LEQUESNE (Christian), Les institutions de l'Union européenne après la crise de la zone euro, Paris, La Documentation française, coll. « Reflexe Europe », 9 édition, 2013, 320 pages.

---

## Pratiques de la négociation

ECTS : 3

**Enseignant responsable :** Trinh **LE DUYEN**

**Langue du cours :** Français

**Description du contenu de l'enseignement :**

- Négociation - Connaissance des techniques

**Coefficient :** 1

---

## Atelier communication

**ECTS :** 2

**Enseignant responsable :** Louis **DUROULLE**

**Langue du cours :** Français

**Description du contenu de l'enseignement :**

- Bases du marketing politique, personas électoraux et méthodes de ciblage - Connaissance des techniques de communication publique et politique

**Compétences à acquérir :**

- Maîtriser les bases du marketing politique
- Distinguer communication publique et communication politique
- Identifier les codes de communication des principaux mouvements politiques français
- Concevoir une stratégie de contenu adaptée à une campagne électorale

**Pré-requis obligatoires**

Aucun

**Pré-requis recommandés**

- Bonne connaissance du système politique français
- Cartographie idéologique des principaux mouvements politiques

**Mode de contrôle des connaissances :**

Travail en groupe pendant l'atelier, évaluation en fin d'atelier

**Coefficient :** 1

**Bibliographie, lectures recommandées :**

Le Marketing politique, Thomas Stenger, CNRS Editions (2012)

---

## Atelier Intelligence situationnelle

**ECTS :** 2

**Enseignant responsable :** FRANCOIS **MATTENS**

**Langue du cours :** Français

**Description du contenu de l'enseignement :**

- Analyser un environnement professionnel
- Développer son intelligence situationnelle et capacités d'adaptation
- Assimiler et activer des leviers d'influence et de persuasion

**Compétences à acquérir :**

- Comprendre son écosystème professionnel et sociétal : lieux et enjeux du pouvoir, mécanismes de prise de la décision, leviers d'influence, etc.
- Etre capable d'influer/influencer sur cet écosystème pour s'adapter
- Le réseau, un levier d'influence : créer - entretenir - activer

**Mode de contrôle des connaissances :**

- Epreuve d'intelligence collective

- Entretien d'embauche
- Cartographie d'un environnement professionnel

**Coefficient :** 1

**Bibliographie, lectures recommandées :**

- Propaganda : comment manipuler l'opinion en démocratie, Edward BERNAYS, Ed. Zones, 2007
- La fabrication du consentement, Noam CHOMSKY & Edward HERMAN, Ed. Agone, 2008
- Le principe de Peter : ou pourquoi tout va toujours mal, L. PETER & R. HULL, Ed. LGF, 1971
- Convainquez qui vous voudrez : l'étonnante vérité sur notre capacité d'influence, Daniel PINK, Ed. Flammarion, 2016
- Un diable d'homme : Sir Richard Burton ou le démon de l'aventure, Fawn BRODIE, Ed. Phébus, 2001
- Système 1 / Système 2 : Les deux vitesses de la pensée, Daniel KAHNEMAN, Ed. Flammarion, 2012

## Lobbying: stratégies et enjeux

**ECTS :** 5

**Enseignant responsable :** JEAN PHILIPPE ALOSI

**Langue du cours :** Français

**Description du contenu de l'enseignement :**

- Lobbying, cartographie, stratégies - Maîtrise des outils du lobbying

**Coefficient :** 3

## Pratique du plaidoyer

**ECTS :** 4

**Enseignant responsable :** COLINE LE BOLLOCH

**Langue du cours :** Français

**Coefficient :** 2

## Legal aspects of negotiation

**ECTS :** 3

**Enseignant responsable :** OLLIVIA DE LA VALLIERE

**Langue du cours :** Anglais

**Description du contenu de l'enseignement :**

La négociation est un élément essentiel des affaires nationales et internationales. Le cours est basé sur la théorie de négociation raisonnée développée à Harvard University. Il doit permettre d'acquérir d'excellentes aptitudes en communication et une plus profonde compréhension des relations interprofessionnelles, la confidentialité, la conduite d'entretiens, et comment développer un rapport avec un client ou un collègue. Une bonne maîtrise de l'anglais est requise car le cours repose sur la discussion et l'interaction.

**Compétences à acquérir :**

Une préparation systématique et rigoureuse, comme la capacité à gérer les intérêts qu'ils soient conflictuels, divergents ou communs, est essentielle à votre réussite. Le perfectionnement des compétences de négociation conduit à d'excellentes aptitudes en communication et une plus profonde compréhension des relations interprofessionnelles.

Objectifs du cours

- Décoder les étapes clés d'une négociation réussie
- Analyser et acquérir certaines compétences de négociateur avec des partenaires étrangers
- Gérer les intérêts conflictuels, divergents et communs
- Découvrir vos points forts comme vos points faibles en tant que négociateur
- Acquérir un cadre stratégique pour traiter les différends et les accords
- Découvrir les façons efficaces d'appréhender les négociateurs difficiles, leurs comportements et tactiques

- Acquérir des outils pour maîtriser les négociations complexes et à plusieurs participants

**Mode de contrôle des connaissances :**

Participation en cours Evaluation finale orale

**Coefficient :** 1

**Bibliographie, lectures recommandées :**

- Roger Fisher, William L. Ury, et Bruce Patton, Getting to Yes (1991)
- Roger Fisher et Danny Ertel, Getting Ready to Negotiate (1995)
- Roger Fisher et Scott Brown, Getting Together: Building Relationships as We Negotiate (1989)
- Charles Wiggins et Randolph Lowry, Negotiation and Settlement Advocacy: A Book of Readings (2005)
- William Ury, Getting Past No (1993)
- Robert Mnookin et al, Beyond Winning: Negotiating to Create Value in Deals & Disputes (2000)

---

## Séminaires et travaux de groupe

**Langue du cours :** Français

---

## Décision politique : acteurs et mécaniques

**ECTS :** 3

**Enseignant responsable :** MARIE-OLYMPIA MEYRUEY

**Langue du cours :** Français

**Coefficient :** 1

---

### SEMESTRE 4

**Tronc commun - Obligatoire**

## Political consideration

**ECTS :** 2

**Enseignant responsable :** OLLIVIA DE LA VALLIERE

**Langue du cours :** Français

**Coefficient :** 1

---

## Droit de l'action collective et du plaidoyer

**ECTS :** 2

**Enseignant responsable :** RENAUD DORANDEU (<https://dauphine.psl.eu/recherche/cvtheque/dorandeu-renaud>)

**Langue du cours :** Français

**Description du contenu de l'enseignement :**

- Law - Maitrise des textes et de leur application

**Coefficient :** 1

---

## Gouvernance européenne

**ECTS :** 2

**Enseignant responsable :** VIANNEY HENNES

**Langue du cours :** Français

**Description du contenu de l'enseignement :**

Présentation des bases juridiques de l'UE Présentation des principales institutions (Conseil européen et Conseil, Parlement, Commission), de leur composition, de leurs missions et de leur fonctionnement Présentation de processus clés : processus législatif ordinaire, processus budgétaire

**Compétences à acquérir :**

Connaissance des bases juridiques de l'Union européenne, de ses institutions et de ses principaux processus de décision

**Pré-requis obligatoires**

Pas de prérequis obligatoire

**Mode de contrôle des connaissances :**

Examen écrit sur base de questions

**Coefficient :** 1

---

## Droit de l'environnement

**ECTS :** 1

**Enseignant responsable :** AURORE LAGET-ANNAMAYER (<https://dauphine.psl.eu/recherche/cvtheque/laget-annamayer-aurore>)

**Langue du cours :** Français

**Coefficient :** 1

---

## Séminaire collectif à Bruxelles

**ECTS :** 2

**Enseignants :** RENAUD DORANDEU, VIANNEY HENNES  
<https://dauphine.psl.eu/recherche/cvtheque/dorandeu-renaud>

**Langue du cours :** Français

**Description du contenu de l'enseignement :**

- Union européenne : institutions, acteurs et processus - Maîtrise des concepts et procédures

**Compétences à acquérir :**

Prise de contact et approche des acteurs de Bruxelles

**Mode de contrôle des connaissances :**

- compte rendu thématique de la mission, rapport d'étonnement

**Coefficient :** 1

---

## Gestion de crise

**ECTS :** 2

**Enseignants :** VICTOR KAHN, NOEMIE MADAR

**Langue du cours :** Français

**Description du contenu de l'enseignement :**

- Crises - Connaissance des techniques

**Coefficient :** 1

---

## Salon des Affaires Publiques

**ECTS :** 4

**Enseignant responsable :** OLLIVIA DE LA VALLIERE

**Langue du cours :** Français

Coefficient : 3

---

## Alternance

ECTS : 6

Langue du cours : Français

Coefficient : 6

---

## Séminaires et travaux de groupe II

Langue du cours : Français

---

### Options - Bloc 1

## Mutations territoriales

ECTS : 2

Enseignant responsable : MARIO LE BRAS

Langue du cours : Français

Coefficient : 1

---

## Enjeux économiques des territoires

ECTS : 2

Enseignant responsable : SANDY VETILLART

Langue du cours : Français

Coefficient : 1

---

## Lobbying européen : enjeux stratégies et juridiques

ECTS : 2

Enseignant responsable : VIANNEY HENNES

Langue du cours : Français

Description du contenu de l'enseignement :

Généralités Démarche de lobbying Etude de cas Lobbying et procédure Outils de base Travaux pratiques

Compétences à acquérir :

Bases du lobbying européen

Coefficient : 1

---

## Politiques publiques de la santé

ECTS : 2

Langue du cours : Français

Coefficient : 1

---

### Options - Bloc 2

## Numérique-IA, cybersécurité et Data

ECTS : 2

**Enseignant responsable** : VICTOR KAHN

**Langue du cours** : Français

**Coefficient** : 1

---

## Pratiques du mécénat

**ECTS** : 2

**Enseignant responsable** : HELENE ORAIN

**Langue du cours** : Français

**Coefficient** : 1

---

## Droit des campagnes électorales

**ECTS** : 2

**Enseignant responsable** : FLORIAN FERAL

**Langue du cours** : Français

**Coefficient** : 1

---

## Think tanks

**ECTS** : 2

**Enseignant responsable** : JOSEPHINE STARON

**Langue du cours** : Français

**Coefficient** : 1

---

**Document susceptible de mise à jour - 11/09/2026**

**Université Paris Dauphine - PSL** - Place du Maréchal de Lattre de Tassigny - 75775 PARIS Cedex 16