Business Negotiation

ECTS : 2

Enseignant responsable : Laurence WHITESIDE

Langue du cours : Français

Volume horaire : 18

Description du contenu de l'enseignement :

La négotiation dans, et entre, des entreprises, compris dans une contexte internationale. Sujets:

- Une préparation efficace
- Le langage des négociations
- Les difficultés les plus fréquentes
- Des stratégies
- La négotiation interculturelle.

Compétences à acquérir :

Comment préparer et effectuer des négociations entre des entreprises, en anglais, dans une contexte internationale.

Pré-requis recommandés

Niveau anglais B2

Les étudiants anglophones sont déconseillés à suivre cette formation.

Coefficient : 0.50

Bibliographie, lectures recommandées :

Les matériels nécessaires seront distribués en cours ou mises en ligne.