Business Negotiation

ECTS : 2

Volume horaire : 18

Description du contenu de l'enseignement :

La négotiation dans, et entre, des entreprises, compris dans une contexte internationale. Sujets:

- Une préparation efficace
- Le langage des négociations
- Les difficultés les plus fréquentes
- Des stratégies
- La négotiation interculturelle.

Compétence à acquérir :

Comment préparer et effectuer des négociations entre des entreprises, en anglais, dans une contexte internationale.

Bibliographie, lectures recommandées :

Les matériels nécessaires seront distribués en cours ou mises en ligne.

Document susceptible de mise à jour - 05/11/2026
Université Paris Dauphine - PSL - Place du Maréchal de Lattre de Tassigny - 75775 PARIS Cedex 16